Секрет матрёшки



Открываем секрет



Россия деловая

Тема 11



Предпринимательство

Таким разным бывает своё дело



1 — Семейное

2 — Социальное

3 — Технологическое

Кто поможет нашей команде?

Предприниматель

развитие своего дела

Маркетолог

анализ рынка и покупателей

Бухгалтер

ведение учёта и отчётности

Специалист по управлению персоналом

работа с сотрудниками

Дизайнер

создание визуальных решений

Разработчик игр

разработка игр и программирование

Менеджер проектов

организация работы проекта

Тестировщик

проверка качества цифровых продуктов

Пять секретов предпринимателей. Задачи команд

Команда № 1. «Опять забыл!»

Ситуация

Артём каждый вечер собирает рюкзак, но часто что-нибудь забывает — то спортивную форму, то тетрадь, то сменную обувь. В разные дни нужны разные вещи, и ему трудно всё запомнить.

Задача

Придумать товар или услугу, которые помогут Артёму собираться в школу и ничего не забывать.

Команда № 2. «Кто присмотрит за Барсиком?»

Ситуация

Семья собирается в отпуск, чемоданы почти собраны. Но с кем оставить любимого кота Барсика? Взять его с собой не получится, а знакомые тоже уезжают.

Задача

Придумать услугу, которая поможет позаботиться о Барсике, пока семья в отпуске.

Команда № 3. «Шкаф объявляет забастовку!»

Ситуация

В семье накопились одежда, книги и настольные игры, которыми уже никто не пользуется. Вещи в хорошем состоянии, но занимают много места. Семья хочет передать их тем, кому они пригодятся, но не знает, как это организовать.

Задача

Придумать услугу, которая поможет семье найти новых хозяев для ненужных вещей.

Пять шагов к собственной идее

Пройди все этапы — и твоя идея может стать настоящим делом!

Эти пять шагов помогут придумать полезные товар или услугу и проверить, что людям это действительно нужно.



Матрёшка № 1

Замечаем потребность

Что нужно герою вашей истории? Какая у него задача или трудность?



Матрёшка № 2

Изучаем покупателей

Кому ещё это пригодится? Как люди решают эту задачу сейчас?



Матрёшка № 3

Придумываем решение

Какой товар или услугу мы предложим? Чем наше предложение будет удобнее или лучше?



Матрёшка № 4

Проверяем спрос

Как узнать, что это будут покупать? Как можно проверить нашу идею?



Матрёшка № 5

Считаем расходы и назначаем цену

Что понадобится для одного товара или услуги? Какую цену мы назначим (низкую/среднюю/высокую)?

Представляем наше дело

1. Наше дело называется...
2. Мы хотим помочь людям, которым нужно...
3. Наши покупатели — ... Сейчас они решают эту задачу так:...
4. Чтобы узнать, будут ли это покупать, мы...
5. Для работы нам понадобятся... Мы выбрали низкую/среднюю/высокую цену, потому что...

Рефлексия. Сердцевина идеи

1. Я узнал(а), что предприниматель...
2. Из профессий, с которыми мы познакомились, мне было бы интересно попробовать себя в роли...
3. Я хотел(а) бы спросить у предпринимателя...
4. Даже если я не стану предпринимателем, мне пригодится...

